臺灣菸酒股份有限公司 102 年從業職員及從業評價職位人員甄試試題職等/甄試類別【代碼】:從業職員-第3職等人員【一】/行銷企劃人員【E9002】專業科目1:行銷管理

*	請填寫》	λ	、場通知書編號:	
		/ '	(勿)四,从百洲,从。	

- 注意:①作答前須檢查答案卷、入場通知書編號、桌角號碼、應試類別是否相符,如有不同應立即請監試 人員處理,否則不予計分。
 - ②本試卷為一張單面,共有四大題之非選擇題,各題配分均為25分。
 - ③非選擇題限以藍、黑色鋼筆或原子筆於答案卷上採橫式作答,並請從答案卷內第一頁開始書寫,違反者該科酌予扣分,不必抄題但須標示題號。
 - ④應考人得自備簡易型電子計算機,但不得發出聲響,且不具財務、工程及儲存程式功能。應考人於測驗時將不符規定之電子計算機放置於桌面或使用,經勸阻無效,仍執意使用者,該科扣 10分:計算機並由監試人員保管至該節測驗結束後歸還。
 - ⑤請勿於答案卷上書寫應考人姓名、入場通知書號碼或與答案無關之任何文字或符號。
 - ⑥答案卷務必繳回,未繳回者該科以零分計算。

題目一:

市場區隔化(market segmentation)是目標行銷的重要活動,它可以透過消費者的一些特徵(如年齡),將市場分割成許多不同需求的獨特市場(如老人市場、兒童市場)。每一個分割出來的獨特市場,可稱為市場區隔(market segment)或市場區塊。接著,企業要從分割出來的眾多市場區隔中,選擇要服務的目標市場。請問:

- (一)在消費品市場中,企業通常用消費者哪些特徵來區分市場?【15分】
- (二)企業為了確認其服務的目標市場,必先確定分割出來的市場區隔是否有效,則 企業可以根據哪些準則來確認一個有效的市場區隔?【10分】

題目二:

行銷人員在市場上可銷售的產品,根據消費者的購買習性,可分為便利品、選購品、 特殊品與忽略品。其中選購品又可分同質選購品、異質選購品。請問:

- (一)「便利品」與「選購品」有何不同特徵?【10分】
- (二)針對「便利品」與「選購品」各舉出三項產品?【6分】
- (三)「同質選購品」與「異質選購品」有何不同?【9分】

題目三:

一個生產多種產品的企業,對於其旗下不同產品可採取以下三種品牌策略:個別品牌、家族品牌、混合品牌。

- (一)請簡要說明此三種品牌策略的定義。【10分】
- (二)此三種品牌策略各有哪些優缺點?【15分】

題目四:

便利商店(convenience store)和專賣店(specialty store)都是常見的零售商型態。

- (一)請各舉出一個便利商店和專賣店的實例。【5分】
- (二)請由營業時間、所販售的產品線數目、產品線長度、顧客服務等四個構面,比較便利商店和專賣店的差異。【20分】